

DISTRICT MANAGER

STAI CERCANDO UN'AZIENDA CHE TI PERMETTA DI POTENZIARE ED ESPRIMERE AL MASSIMO LE TUE DOTI MANAGERIALI E COMMERCIALI?

ABI- AREA BROKERS INDUSTRIA SRL cerca un/una **DISTRICT MANAGER**.

ABI-AREA BROKERS INDUSTRIA SRL è consolidata e affermata società di brokeraggio assicurativa in Milano. ABI ha creato l'innovativo progetto **QUI POLIZZA (www.qui-polizza.it)** dedicato al mondo dei Dealer del settore automotive.

QUI POLIZZA è un progetto il cui obiettivo è fornire un servizio integrato di altissima qualità, contestualmente all'acquisto del veicolo, abbinando allo stesso prodotti assicurativi e servizi ad alto valore aggiunto.

Forte di un team che conosce e dispone delle competenze e delle capacità per armonizzare appieno l'esperienza e la tradizione nel campo assicurativo, il gruppo offre al Dealer un servizio sempre all'avanguardia supportato da un software proprietario con il più alto livello di tecnologia associato a tutti i processi assicurativi.

L'azienda, per ampliare la struttura della rete commerciale, seleziona un/una:

DISTRICT MANAGER

**Emilia Romagna | Triveneto | Piemonte | Lombardia | Toscana
Marche, Abruzzo, Umbria, Liguria, Sardegna**

Il/la District Manager che stiamo cercando è libero professionista con consolidata esperienza di vendita. Nel dettaglio avrà il compito di:

- Ricercare nuovi collaboratori, car dealer, nel proprio territorio;
- Convenzionare il car dealer;
- Training agli addetti interni del car dealer convenzionato;
- Visitare il car dealer periodicamente, fornendo un supporto e una consulenza aggiornata e continuativa.

La persona verrà inserita all'interno del team commerciale e lavorerà a stretto contatto con i Responsabili Commerciali del progetto godendo di un costante affiancamento nello svolgimento della propria attività.

Cerchiamo una persona ambiziosa, che senta di poter contribuire attivamente ai risultati di vendita dell'azienda.



OFFERTA:

- Collaborazione in regime di Partita IVA;
- Proposta economica personalizzata in base all'esperienza del candidato;
- Importante piano provvigionale;
- Incentivi al raggiungimento di obiettivi;
- Contribuire alla creazione e alla conduzione di una rete commerciale territoriale;
- Concreta possibilità di crescita economica;
- Affiancamenti sul territorio;
- Formazione continua.

REQUISITI:

- Diploma di maturità;
- In possesso o volontà di apertura partita IVA;
- Vincolante l'esperienza nel settore automotive;
- Avrà titolo preferenziale il possesso di portafoglio clienti e contatti car dealer;
- Ottima conoscenza del Pacchetto Office;
- Approccio consulenziale nella gestione del car dealer;
- Spiccate doti commerciali, di determinazione e comunicazione, motivazione ed entusiasmo.

SE PENSI DI ESSERE LA PERSONA GIUSTA, CANDIDATI SUBITO!

